



Консультативные советы
сообщества



Консультативные советы сообществ

Методическое пособие 2: КАБы – Общий обзор

Введение в методические пособия о КАБах

Консультативные советы сообществ (КАБы) – Общий обзор

- КАБ – это способ содействия долгосрочному сотрудничеству между сообществом пациентов и фарминдустрией в области исследований, разработок и доступа к лекарственным средствам. КАБы создаются по инициативе и под руководством сообщества пациентов.
- Члены КАБов и представители фарминдустрии проводят регулярные встречи. Подготовка встречи КАБа начинается задолго до нее и подразумевает тесное сотрудничество между назначенными представителями КАБ и фарминдустрии. Повестка дня составляется совместно и включает в себя пункты, имеющие отношение к пациентскому сообществу и фарминдустрии. В большинстве случаев организация/сеть пациентов выступает в качестве секретариата КАБа и оказывает поддержку в управлении КАБом, а также в поездках, обучении и сопровождении членов КАБа. Секретариат тесно сотрудничает с Председателем КАБа.
- Количество членов КАБа, участвующих во встрече КАБа, варьируется (оно зависит от ряда факторов, например, от финансовых и кадровых ресурсов). В среднем 8-10 членов КАБа принимают участие в очной встрече. Для решения вопроса о том, кто из членов будет участвовать, может быть организован процесс отбора.
- Встреча КАБа проводится в течение 2-3 дней (часто по выходным), и члены КАБа встречаются с несколькими фармацевтическими компаниями. Каждая компания встречается отдельно с членами КАБа на конфиденциальных условиях. Однако в некоторых случаях несколько компаний могут быть приглашены на встречу КАБа одновременно для обсуждения соответствующих вопросов адвокации с участием нескольких компаний.
- После встречи сотрудник КАБа составляет протокол встречи и список последующих действий, которые передаются представителям компаний для рассмотрения и согласования. Последующие действия обсуждаются на следующей встрече. Существуют различные подходы к оценке и мониторингу работы КАБа. Проект PARADIGM работает над этим с некоторыми существующими КАБаами (WP3).
- Организация и проведение встреч КАБа требует наличия адекватных финансовых и кадровых ресурсов. Предполагается, что партнеры из фарминдустрии возместят расходы, связанные с организацией КАБа. Существуют различные модели финансирования. Все КАБы требуют покрытия расходов на проезд и проживание членов. С некоторыми членами КАБа могут быть заключены контракты (т. е. с получением оплаты) на выполнение конкретных задач (например, председательство на заседании, ведение протокола и т. п.). В некоторых случаях члены КАБа участвуют в работе на добровольной основе (например, им не выплачивается вознаграждение за затраченное время), в других случаях все члены КАБа должны получать вознаграждение.
- Юридические соглашения между КАБом и компанией обязательны и должны содержать соответствующие пункты, такие как цель сотрудничества, конфиденциальность и любые другие аспекты, которые должны учитываться членами КАБа. Эти соглашения часто бывают разными для каждой компании. В последнее время предпринимаются попытки стандартизировать эти соглашения и сделать их более доступными.